

Unternehmer beraten Gründer

GSN-Info: Erfolgreiche Geschäfte am Telefon

MAIN-SPESSART (dh) Wie bereite ich mich auf ein wichtiges Geschäftsgespräch am Telefon vor? Wie gehe ich mit schwierigen Ansprechpartnern um? Welche Waren beziehungsweise Dienstleistungen sollte man am Telefon besser nicht anbieten? Antworten auf diese und andere Fragen erhielten Unternehmer und Gründer in der Fachveranstaltung „Erfolgreich Geschäftsgespräche am Telefon führen“ beim GründerServiceNetz (GSN) in Karlstadt.

In der Veranstaltung wurden vor allem die Möglichkeiten und Unterschiede bei Geschäftsgesprächen am Telefon gegenüber Verhandlungen von Mensch zu Mensch besprochen. Dabei wurde über manche Methode und Technik zur Vorbereitung und Gesprächsführung unter den Teilnehmern lebhaft diskutiert.

Austausch bringt viel

Der Austausch von Erfahrungen und Meinungen zwischen erfahrenen Unternehmern und Personen, die in der Gründungs- oder Aufbauphase ihres Unternehmens sind, bringt für alle Beteiligte viel. Deshalb sind die Veranstaltungen des GSN beliebt und gut besucht, so Referent Bernd Hergenröther vom GSN-Team.

Die nächste Fachveranstaltung findet in der zweiten Jahreshälfte 2008 statt. Für Fragen zu den Themen Unternehmensgründung, Unternehmensführung und Betriebsübernahme steht das GSN-Team wie immer gerne zur Verfügung.

⋮ Kontakt: GründerServiceNetz
⋮ Main-Spessart, Zum Helfenstein 6,
⋮ 97753 Karlstadt, ☎ (0 93 53)
⋮ 98 29-0, Fax: (0 93 53) 98 29-29,
⋮ www.gruenderservicenet.de
⋮ info@gruenderservicenet.de